4.8.3.2 - Inquiry Condizioni Commerciali: 2. Redemption Incidenza

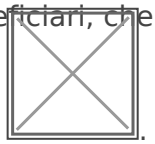


Questa funzione visualizza, per ogni **Campagna promozionale** il cui periodo di Sell-In rientra in quello selezionato, le seguenti informazioni:

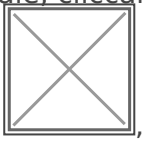
- Fatturato del periodo Sell-In selezionato (nell'esempio 01/01/2010 - 14/07/2011)
- Fatturato dall'inizio del periodo selezionato fino alla fine di ciascuna Campagna
- Fatturato nel periodo della Campagna
- % di incidenza del Fatturato della Campagna sul Fatturato del Periodo
- % di incidenza del Fatturato della Campagna sul Limite Campagna

Il **Fatturato Periodo** e quello **Limite Campagna** sono assunti dalla movimentazione di magazzino relativa ai Clienti che hanno beneficiato della Campagna in oggetto (quindi comprende tutta la movimentazione, sia quella che ha beneficiato di una Campagna sia quella che Non ne ha beneficiato).

Il **Fatturato della Campagna** invece, è assunto dagli Ordini che hanno beneficiato della Promozione o del Canvass ed è riferito agli stessi Articoli oggetto del beneficio.

Le stesse informazioni sono disponibili per i Clienti beneficiari, che hanno usufruito della Campagna stessa, semplicemente cliccando sull'apposito pulsante .

Per conoscere nel dettaglio la Campagna promozionale, cliccare sul pulsante 

corrispondente; mentre cliccando sull'altro pulsante , nella sezione destra del *data-grid* sono visualizzati i benefici di ciascuna Campagna.

Redemption Incidenza: ambiente operativo

Redemption Incidenza: ambiente operativo

Revisione #4
Creato 30 giugno 2018 16:29:00 da Giuseppe Anelli
Aggiornato 27 aprile 2026 15:59:50 da Elena Saracino